



MANAGEMENT DI RISORSE AMBIENTALI

LA GESTIONE DEL SERVIZIO IDRICO INTEGRATO IN-HOUSE

4/4

ing. Massimo Battiston

Udine, Maggio 2020



La struttura della tariffa del SII (VRG)

Fonte: AEEGSI

$$VRG^a = Capex^a + FoNI^a + Opex^a + ERC^a + RC^a_{TOT}$$

COSTI DELLE IMMOBILIZZAZIONI

$$Capex^a = AMM^a + OF^a + OFisc^a + \Delta CUIT^a_{capez}$$

COMPONENTE A SOSTEGNO DI NUOVI INVESTIMENTI

$$FoNI^a = FNI^a_{FoNI} + AMM^a_{FoNI} + \Delta CUIT^a_{FoNI}$$

COSTI OPERATIVI

$$Opex^a = Opex^a_{end} + Opex^a_{al}$$

COMPONENTE A COPERTURA DEI COSTI AMBIENTALI E DELLA RISORSA

$$ERC^a = EnvC^a + ResC^a$$

COMPONENTE A CONGUAGLIO RELATIVA AL VRG ANNI PRECEDENTI

$$RC^a_{TOT} = (Rc^a_{VOL} + Rc^a_{EE} + Rc^a_{ws} + Rc^a_{ERC} + Rc^a_{ALTRO}) * IP^a_{t=a-1} (1 + I^t)$$



La struttura della tariffa del SII (VRG)

Fonte: AEEGSI

AMM^a è la componente a copertura degli ammortamenti

$OF^a + OFisc^a$ sono i costi Finanziari & Fiscali

$\Delta CUIT^a_{capez}$ è l'eccedenza di valorizzazione delle infrastrutture di terzi rispetto alla sommatoria dei canoni ammessi, limitatamente alla parte non inclusa nella componente $FoNI^a$

FNI^a_{FoNI} è la componente riscossa a titolo di anticipazione per il finanziamento dei nuovi investimenti, determinata dall'EGA

AMM^a_{FoNI} è la componente riscossa a titolo di ammortamento sui contributi a fondo perduto

$\Delta CUIT^a_{FoNI}$ è la componente riscossa a titolo di eccedenza del costo per l'uso delle infrastrutture di terzi



La struttura della tariffa del SII (VRG)

Fonte: AEEGSI

Opex^a_{end} sono i costi operativi endogeni

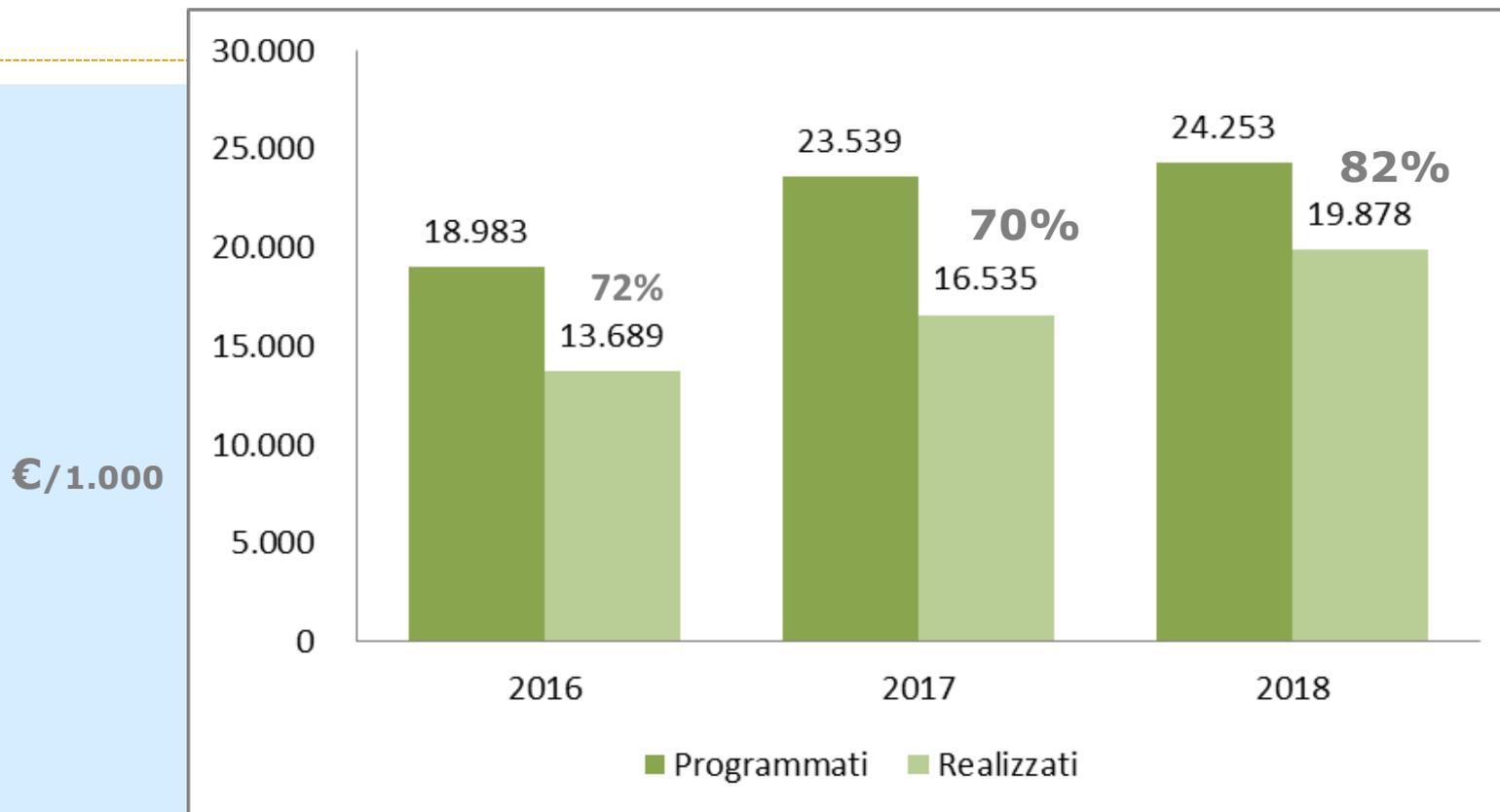
Opex^a_{al} sono i costi operativi aggiornabili

$$Opex_{al}^a = CO_{EE}^a + CO_{ws}^a + \sum_p (MT_p^a + AC_p^a) + CO_{ALTRI}^a$$

EnvC^a è la componente di costo riferita ai costi ambientali e afferenti all'attività di depurazione

ResC^a è la componente di costo riferita ai costi della risorsa e afferenti agli oneri locali (canoni di derivazione/sottensione idrica, contributi per consorzi di bonifica, contributi a comunità montane, canoni per restituzione acque, oneri per la gestione di aree di salvaguardia), alla potabilizzazione e alle operazioni di telecontrollo per la riduzione e prevenzione delle perdite di rete

TASSO REALIZZAZIONE INVESTIMENTI CAFC

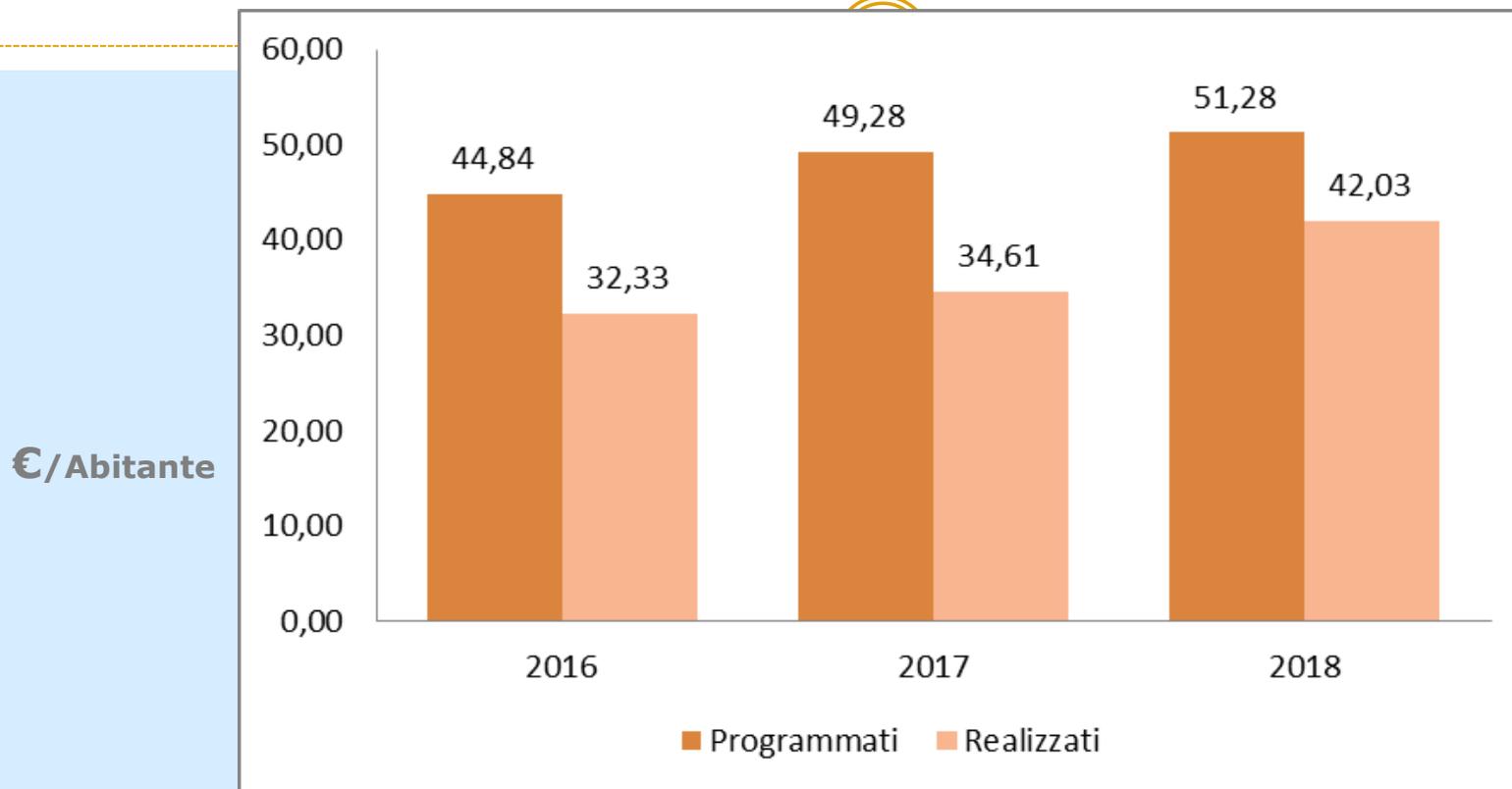


Media realizzato CAFC 2016÷2018 = 75%

Realizzazione 2016÷2017 media nazionale gestioni industriali: 77%

Obiettivo CAFC 2018 > 80% RAGGIUNTO!

TASSO REALIZZAZIONE INVESTIMENTI PRO CAPITE CAFC (€/Abitante)



Media 2016÷2018 realizzato CAFC = 36,32 €/Abitante

Programmazione 2018 media nazionale gestioni industriali: 51,00 €/Ab
Realizzazione 2016÷2017 media nazionale gestioni industriali: 36,00 €/Ab

Obiettivo 2018 = 43,35 €/Abitante



EFFETTI DI UNA CORRETTA POLITICA DEI PREZZI E DELLE TARIFFE

<i>Aziende con attività non regolamentata</i>	<i>Aziende di servizi pubblici</i>
<i>Massimizzazione ritorno economico</i>	<i>Economicità</i>
<i>Massimizzazione profitti</i>	<i>Equilibrio economico nel breve e lungo periodo</i>
<i>Massimizzazione vendite</i>	<i>Contributo alla copertura dei costi</i>
<i>Mantenimento e sviluppo quote di mercato</i>	<i>Incentivo ai consumi</i>
<i>Reattività alla concorrenza</i>	<i>Espansione del mercato</i>
	<i>Sussidio ai consumi</i>
	<i>Promozione e spostamento dei consumi</i>



Drivers	Sfide	Componenti del servizio
	<i>Materiali</i>	
Ambiente e qualità della risorsa	Inquinamento dei corpi d'acqua Esaurimento dell'ambiente circostante e degli acquiferi	Potabilizzazione e qualità dell'acqua
Qualità dell'infrastruttura della fornitura idrica	Disponibilità d'acqua / sovra sfruttamento Deterioramento di adduttrici e distributrici Perdite Incremento degli standard qualitativi Shock indotti da fattori umani o naturali	Infrastruttura servizio idrico



Drivers	Sfide	Componenti del servizio
	<i>Materiali</i>	
Energia	Alto consumo di energia elettrica	Sistemi di depurazione
	Alti costi	

Drivers	Sfide	Componenti del servizio
	<i>Immateriali</i>	
Accessibilità finanziaria	Decremento di fondi pubblici	Finanza
	Piccoli incrementi nelle tariffe	
	Rischi specifici di settore	
	Bancabilità dei progetti	
Complessità gestionale	Interessi confliggenti (aspettative degli utenti, accessibilità, NIMBY, ecc.)	Management
	Cornice regolatoria e legale	



1. Infrastruttura con problematiche in tutte le fasi del servizio
2. Sistema regolatorio per lungo tempo inadeguato
3. Servizio sotto gli standard minimi nonostante leggi, regolamenti e controlli
4. Gestioni frammentate e spesso non efficienti
5. Immagine condizionata da un sistematico focus sulle realtà più problematiche

POPOLAZIONE/UTENZA

- Non comprensione delle complessità del servizio.
- Indisponibilità ad aumenti tariffari anche per investimenti e modernizzazioni.
- Legittimazione morosità.

INVESTITORI

- Aumentata percezione dei rischi di tipo:
- Istituzionale/legale,
 - Economico/finanziario,
 - Governance,
 - Ambientale.

RISORSE UMANE

Settore poco attraente
per potenziale di carriera e per sviluppo
delle capacità/competenze.



IL DISSERVIZIO E LA SUA GESTIONE

Il disservizio: rappresenta una fonte e una conseguenza del malessere organizzativo di un'organizzazione di servizi pubblici;

POTENZIALI CAUSE DI FALLIMENTO DEL SERVIZIO

- 1) **Cattivo funzionamento del sistema di erogazione del servizio**: ...servizio non disponibile...eccessivamente lento.....altre fattispecie di insuccesso.....Riprogettare il servizio;
- 2) **Cattive risposte dei dipendenti**: ...il dipendente (che rappresenta l'organizzazione) non fornisce risposte adeguate e soddisfacenti....;
- 3) **Azioni del dipendente spontanee e non richieste**:possono essere “**positive**” o “**negative**” (il dipendente tratta l'utente con **indifferenza o freddezza**; atteggiamento **scortese o seccato**; non adesione a norme di **uguaglianza, equità, onestà**);
- 4) **Rapporti con il personale**: ...disinteresse, scarsa cortesia, assenza di spiegazioni;
- 5) **Orizzonte temporale**:scarsa velocità, lunghe code, orari non rispettati;
- 6) **Ambiente dove il servizio è reso**: ...poco igienico, inadeguata localizzazione, grado di accessibilità basso



IL DISSERVIZIO E LA SUA GESTIONE

- 7) **Errori nelle prestazioni:**errori nei prezzi, prenotazioni errate, code e spese aggiuntive;
- 8) **Comunicazioni/immagine:** ...informazioni errate o superficiali, supporto telefonico non attivato, o se attivato nessuno risponde (!).



IL DISSERVIZIO E LA SUA GESTIONE

Il disservizio genera mancati ricavi e nuovi costi:

1. PERDITA DI OPPORTUNITÀ – UTENTI INSODDISFATTI

a) PERSI

- i. Minori entrate
- ii. Passaparola negativo

b) RIMASTI

- i. Minori acquisti incrociati
- ii. Nuove opportunità aumento prezzo
- iii. Passaparola negativo



IL DISSERVIZIO E LA SUA GESTIONE

Il disservizio genera mancati ricavi e nuovi costi:

2. COSTI DELLA GESTIONE DEL DISSERVIZIO

- a) SUI CLIENTI
 - i. Rifacimenti
 - ii. Omaggi
 - iii. Risposte
- b) SUI DIPENDENTI
 - i. Morale
- c) IN GENERE
 - i. Immagine

GRAZIE PER L'ATTENZIONE!